



Ejecutivo de Cuenta Premier - Advance.

HSBC México, ofrecemos oportunidades para desarrollar una carrera profesional para personas con excelente actitud de servicio, trato al cliente, gusto por las ventas y visión por desarrollarse en el área Comercial en el puesto de Ejecutivo de Cuenta Advance.

Función principal. Brindar a la cartera de clientes asignada de los segmentos Mass Affluent Advance y Premier, el más alto nivel de servicio en sus requerimientos financieros del día a día, así como asesoría personalizada encaminada a la satisfacción de sus necesidades financieras en el corto, mediano y largo plazo. Realizar una retención oportuna de su cartera así como crecer el portafolio de productos de los clientes asignados a través del apoyo de las unidades de negocio.

Requisitos.

- Licenciatura en el área Económico-Administrativa o Financiera o Ingenierías.
- Experiencia en servicio y/o atención al cliente, mínimo 4 años.
- Experiencia en ventas, mínimo de 4 años, preferente en el sector financiero.
- Experiencia en productos y servicios Premier, mínimo 2 años.
- Certificación Figura AMIB 1.
- Conocimiento de los mercados, regulaciones externas.
- Conocimiento de Matemáticas Financieras.
- Sistemas operacionales y procedimientos de sucursal.
- Idioma Inglés intermedio.
- Manejo de paquetería Microsoft Office.
- Identificación y desarrollo de Negocios.
- Administración de una cartera.
- Gusto por las ventas (pasión).
- Detección de necesidades del cliente.
- Horario de Lunes a Sábado.

Habilidades.

- Orientación al cliente y a ventas.
- Trabajo en equipo.

- Enfoque a resultados / Solución de problemas.
- Manejo situacional y habilidad de negociación
- Excelentes habilidades de comunicación
- Adaptabilidad al cambio, Organización y puntualidad.
- Facilidad de relacionarse con clientes.

Ofrecemos.

Contratación directa por parte del Banco.

Sueldo base, bono trimestral por desempeño, aguinaldo, prima vacacional, seguro de vida, seguro de gastos médicos mayores, créditos, descuentos en los productos del Banco, participación activa en programas de sustentabilidad/ responsabilidad social, descuentos en más de 9,000 establecimientos y un plan de carrera acorde a tus aspiraciones.

"En HSBC estamos comprometidos a construir una cultura donde todos los empleados y clientes sean valorados independientemente de su sexo, edad, orientación sexual, etnia, discapacidad, creencia religiosa, antecedentes o cualquier otro aspecto personal diferente."

"Los empleados de HSBC actuamos mostrando integridad con valor, manteniéndonos firmes en lo que es correcto. Somos confiables, nos mostramos abiertos a diferentes ideas y culturas y estamos conectados con los clientes, la comunidad, los reguladores y entre nosotros."

"En HSBC nos encontramos orientados a garantizar la igualdad de género y capacitación constante hacia nuestros empleados así como a la protección de sus derechos laborales y sociales"

Datos de Vacante

Sueldo:\$20,000 MXN - \$25,000 MXN Mensual

Categoría:Ventas

Subcategoría:Venta al detalle - Retail

Localidad:México-Nuevo León-Monterrey

Sector:Servicios

Giro:Servicios de Outsourcing, Head Hunter y Consultoría en R.H. (Servicios)

Tipo de contratación:Tiempo completo - Permanente

#Número de vacante:15361232