



Importante empresa de giro logístico y de mensajería, solicita:

### **Ejecutivo de Cuenta - Inglés Avanzado**

#### **Perfil:**

Licenciatura económico- administrativa

2 años de experiencia en ventas profesionales, comerciales o industriales

Conocimientos en informática

Excelente comunicación verbal y escrita

Habilidad para planificar, organizar y priorizar

Inglés avanzado (fluido)

Disponibilidad para viajar

#### **Funciones:**

Vender directamente todos los productos y servicios a los clientes actuales y potenciales en un territorio geográfico definido, lo que genera ingresos adicionales netos la empresa.

Desarrollar e implementar un proceso de generación de prospectos que utilice todos los recursos (mensajeros, empleados de la estación, etc.) para garantizar un flujo constante de prospectos de calidad que resulten en ingresos incrementales.

Desarrollar e implementar un plan y programa de trabajo de ventas que asegure el logro mínimo de todas las actividades de ventas requeridas, incluidas las llamadas de ventas, las llamadas de servicio, la presentación de propuestas, los viajes, así como cualquier otra actividad de ventas definida por la gerencia.

Desarrollar y mantener un sistema de inteligencia territorial que registre, almacene e informe todas las actividades de ventas, información de cuentas, información de mercado e industria e información competitiva, así como cualquier otra información que la gerencia considere necesaria.

Manejar y/o coordinar con los empleados de la estación todas las actividades de resolución de problemas del cliente y garantizar un seguimiento oportuno.

Recopilar, preparar y enviar todos los informes relacionados con las ventas al gerente de ventas.

**Zona a laborar:** Monterrey, Nuevo León.

**Ofrecemos:**

Sueldo competitivo

Prestaciones Superiores a las de Ley

Seguro de Gastos Médicos Mayores

Seguro de Vida

Fondo de Ahorro

**¡Si cumples con el perfil y estás interesado, postúlate por este medio!**

**Datos de Vacante**

**Sueldo:**No mostrado por compañía

**Categoría:**Ventas

**Subcategoría:**Ventas corporativas

**Localidad:**México-Nuevo León-Monterrey

**Sector:**Servicios

**Giro:**Servicios de Outsourcing, Head Hunter y Consultoría en R.H. (Servicios)

**Tipo de contratación:**Tiempo completo - Permanente

**#Número de vacante:**15305200